

Vermogensbeheerders bewaren rust in hectische markt

'BALANS TUSSEN INTUÏTIE EN GEZOND VERSTAND'

Beleggen kan een mooie manier zijn om meer rendement uit je spaarcenten te halen, maar er kleven ook risico's aan. Het is dus slim om een professionele vermogensbeheerder in de arm te nemen die je de weg wijst door het potentiële mijnenveld van koersen, aandelen en obligaties.

Tekst Ilja Post | Fotografie Vincent van Dordrecht

Hans Sibeijn (55), senior vermogensbeheerder bij Wierda en Partners in Laren, is een vermogensbeheerder met een scherpe blik op markten en beleggen. Geen 'kille stropdas', maar een familieman die er genoeg in schept om de vermogens van zijn klanten volgens goed huisvaderschap te beheren.

Een man die op momenten welhaast aan zijn smartphone vergroeid lijkt te zijn. Daar staan tientallen apps op die hem 24/7 op de hoogte houden van de laatste beurscijfers. Ook het reguliere nieuws houdt hij continu in de gaten. Een bosbrand in Californië, NASA die de veiligheid van Elon Musks SpaceX gaat onderzoeken, onze eigen regering die zich voorbereidt op een aardgasvrije samenleving; allemaal berichten die, als je weet hoe je ze moet lezen, invloed uitoefenen op de koersen van aandelen en obligaties.

Belangrijk daarbij is dat je te allen tijde de rust bewaart. In de enorme hectiek van deze wereld met grillige presidenten, aanslagen, vluchtelingenstromen, extreem lage rentes of onverwachte wendingen in de wereldeconomie zoals de



Hans Sibeijn en Gesina Lodewijkx: 'In deze hectische wereld raken beurzen al snel in paniek.'

Brexit, zijn beurzen al snel in paniek. De ene hype volgt de andere op en eerlijk is eerlijk, ook experts kunnen zich soms vergissen, aldus Sibeijn.

“Te hoge verwachtingen van allerlei hypegevoelige technologische bedrijven en aandelen kunnen anders uitvallen dan we met z'n allen verwachten. Wij vinden het dus juist interessant om te kijken naar de wat minder opvallende bedrijven, maar wel gestage groeiers. Bij ons gaat het erom dat je rustig blijft en focust op wat je →



PASSIE EN NUCHTERHEID

Eerst denken, dan doen. Focus, maak keuzes en houd daaraan vast. Dát is wat de naamgever en oprichter van Wierda en Partners er 10 jaar geleden toe bewoog zijn eigen bedrijf in vermogensbeheer te starten. Volgens de nuchtere Fries onderscheidt zijn kantoor, met vestigingen in Assen en Laren, zich door een bevoegenheid die je al lang niet meer bij de grootbanken ziet. Een passie en nuchterheid waarvan het hele bedrijf doordrongen is.

Edwin Wierda:

“Banken zijn veel te druk met hun interne problemen en met manieren om iedere dag maar weer tegen lagere kosten geld te verdienen.

Daarbij proberen ze zo weinig mogelijk direct contact te hebben met hun klanten, want dat is te duur.

En dus krijgt hun klant alleen nog maar 0900-nummers en websites voorgeschoteld. Wij doen dat anders.

We hebben er bewust voor gekozen om voor onze klanten iedere dag fulltime bezig te zijn met de markten. Het is ons vak; wij houden daarvan.”

Meer informatie

Wierda en Partners Vermogensbeheer
Plein 1945 27, 1251 MA Laren
035 201 8866
www.wierdavermogensbeheer.nl

moet doen: de balans houden tussen intuïtie en gezond verstand en beseffen dat je de portefeuille van iemand anders beheert. Wat jij doet, moet die persoon passen als een jas.”

OP SAFE

Inmiddels ruim 31 jaar actief in de beleggingswereld heeft Sibeijn dat kunstje goed onder de knie gekregen. Dagelijks monitort en analyseert hij marktbevingingen, om zo de vermogens van een snelgroeiende groep klanten veilig te kunnen beheren. Als zijn hoofd dan even duizelt van alle opgeslagen informatie, rent hij graag kilometers achtereen hard om zijn gedachten te ordenen. “Hoe groter de hectiek, hoe meer ik de tijd neem om na te denken en te vertrouwen op feiten, kennis en ervaring. Maar omdat elke belegger weer anders is, kan dat alleen wanneer je exact weet wat

de wensen en verwachtingen zijn. Investeren in persoonlijk contact is dan ook de crux.”

“**ELKE BELEGGER IS ANDERS, DUS JE MOET GOED WETEN WAT DE WENSEN EN VERWACHTINGEN ZIJN**

“Beleggen betekent keuzes maken tussen het gewenste rendement en een geaccepteerd risico. Een keuze die voor iedereen anders is”, verklaart ook relatiebeheerder Gesina Lodewijkx, die nieuwe en bestaande klanten altijd hartelijk ontvangt in hun kantoor in hartje Laren,

direct naast de Jumbo aan het centraal gelegen Plein 1945, waar voldoende parkeerplek is. Ze legt uit: “Waar de een houdt van een beetje risico, speelt een ander liever zo veel mogelijk op safe. Veel spaarders weten door alle onzekerheid en overspannen reacties op gebeurtenissen niet meer wat ze met hun geld moeten, maar wél dat ze geen zorgen willen en dat ze het liefst snel over hun geld kunnen beschikken.”

NOOIT EEN NUMMER

Sibeijn: “Wij adviseren klanten om zo veel mogelijk flexibel te blijven. Investeren in hypergevoelige zaken als recreatieparken of studentenappartementen betekent dat je die flexibiliteit niet hebt. Het klinkt in de groeiende economie van nu heel aantrekkelijk, maar als iedereen dezelfde keuzes maakt, weet wat er dan over twee, drie jaar gebeurt. Dan blijkt er plotseling sprake van verzadiging van de markt en willen mensen eruit. Op dat moment zal het lastig zijn om snel te schakelen.”

Sibeijn en Lodewijkx houden van cijfertjes en statistieken, maar zijn beiden ook echte ‘mensen-mensen’. Dat Lodewijkx haar werkzame leven ooit begon in de bancaire sector, maar een 10 jaar lange pauze inlaste om een eigen kinderkledingwinkel in Laren te runnen, zegt wellicht genoeg. “Ik miste het persoonlijke contact. Klanten blij maken met een bepaalde aankoop. Ook al ging het toen om een broek of sjaal, in plaats van een aandelenpakket. Bij Wierda en Partners heb ik geleerd dat in beide geluk kan schuilen. Zolang je klanten maar nooit als een nummer gaat zien. En hun winst als de jouwe kunt zien.”

